PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO

2019-2023





Objetivo 1

Direcionadores Estratégicos

2

Valores

3

Diretrizes Estratégicas

4

Etapas do Planejamento

5

Mapa Planejamento Estratégico

6

Principais Desafios

7

Acompanhamento da Gestão

8

OBJETIVO

Planejamento estratégico é o processo de elaborar a estratégia de uma organização e definir como ela pode ser alcançada.

- Divisão de responsabilidades;
- Alinhamento de propósito;
- Atuação e esforço integrado;
- Traduzir estratégia em iniciativas concretas.





DIRECIONADORES ESTRATÉGICOS

Educar para o trabalho em atividades do comércio de bens, serviços e turismo.

Ser a instituição brasileira que oferece as melhores soluções em educação profissional, reconhecida pelas empresas.

- Colaboração
- Atitude de dono
- Transparência
- Responsabilidade social

VALORES

1

Somos Colaborativos

Temos prazer em contribuir no que for preciso. Seja com o colega ao lado, de outra área, ou o mundo lá fora. Pensamos no coletivo colaborativamente. 2

Somos Transparentes

Acreditamos que a transparência é a base da confiança e da parceria. É ser claro, ético e ser comprometido com o que se espera de nós como colaboradores e, acima de tudo, como seres humanos.

3

Somos Empreendedores

Temos atitude de dono.
Enxergamos oportunidades
em vez de problemas
e assumimos nossa
responsabilidade em fazer
com que o negócio seja
bem-sucedido.

4

Somos Socialmente Responsáveis

Sabemos que o Senac nasceu "do" social e "para" o social.

Nossa responsabilidade com as pessoas está em tudo que fazemos coletiva e individualmente, para fora e aqui dentro.

DIRETRIZES ESTRATÉGICAS

- Empregabilidade
- Sustentabilidade
- Vocações Regionais
- Inovação
- Atuação Integrada



ETAPAS DO PLANEJAMENTO







34

Participantes entre Diretores e Gestores

3

Dias de Workshop

24

Horas de trabalho

MAPA ESTRATÉGICO – OBJETIVOS

FINANCEIRA

Aumentar a Receita Comercial Promover resultado operacional equilibrado

CLIENTES

Ofertar cursos e serviços inovadores Melhorar a experiência do aluno com o Senac

Fortalecer a marca

Garantir compromisso PSG

Promover a retenção de clientes

Aumentar a captação de clientes

PROCESSOS INTERNOS

Tornar os processos mais ágeis e eficientes Implementar o Modelo Pedagógico Desenvolver infraestrutura e recursos de TI integrados e voltados ao negócio

APRENDIZADO E CRESCIMENTO

Desenvolver uma nova cultura organizacional

Fortalecer a marca empregadora

Valorizar e desenvolver pessoas

PRINCIPAIS DESAFIOS

60% Crescimento da receita comercial

270 Receita Corporate

Taxa de empregabilidade

Processos mais ágeis e eficientes

100 Cursos implementados no modelo pedagógico

ACOMPANHAMENTO DA GESTÃO

- Reuniões de resultado
 - Comitê Gestor
 - Comitês Técnicos
- Sistemas de acompanhamento online
- Visita as unidades (Programa "Na mesma direção")
 - Elaboração de planos de ação
 - Integração com a diretoria



Obrigada!



wwww.rj.senac.br facebook.com/senacrj instagram/senac_rj Fale com a gente: 4020-2101